

# Kunden und Kompetenzen zusammenbringen

Der Erfolg eines Unternehmens steht und fällt mit seinen Mitarbeitern. Egal ob Start-up, Mittelstand oder Global Player – die effektive Suche nach geeigneten Mitarbeitern ist essentiell für die Performance eines jeden Unternehmens. Die top itservices AG aus München ist der kompetente Partner für sämtliche Sourcinganforderungen der Informationstechnologie – das Unternehmen kennt die Bedürfnisse seiner Kunden und die Stärken der Fachkräfte und weiß damit genau, wer zu wem passt.

Mit einem Portfolio, das die Bereiche Freelancer, Arbeitnehmerüberlassung, Personalvermittlung, InStaffing und Interim Management umfasst, hat sich die top itservices AG als Personaldienstleister und Serviceanbieter erfolgreich unter den Top 10 der Branche in Deutschland platziert. Kunden aller Größenordnungen – von kleineren Betrieben bis zu DAX-Unternehmen – wissen die Expertise und

dass wir uns bereits vor Ablauf des aktuellen Projekts um ein Nachfolgeprojekt kümmern.“

## Matchpoints für die Kunden

Seit der Gründung 1980 setzt das Unternehmen neue Maßstäbe in Sachen Personaldienstleistungen. Der klare Fokus auf IT- und Engineering Experten sowie die Erarbeitung individueller Lösungen jenseits

und Köln gegründet. Mit 200 festen Mitarbeitern und rund 800 Projektmitarbeitern setzte die top itservices AG zuletzt 90 Millionen EUR um. Für 2016 werden 100 Millionen EUR anvisiert. „Wir sind in den letzten Jahren stark gewachsen und wir werden weiterhin wachsen“, so Dr. Nils Middelberg.

## Es passt einfach

Die Voraussetzungen für eine anhaltende Expansion sind gut. Das Unternehmen bietet ein umfassendes Konzept und setzt konsequent auf IT- und Engineering Spezialisten. Als engagierter, zukunftsorientierter Lösungsanbieter strebt die top itservices AG zudem nach langfristigen Partnerschaften. „Es reicht nicht, nach qualifizierten Fachkräften zu suchen, die zum Kunden passen“, sagt Dr. Nils Middelberg. „Die Experten müssen auch mit ihren Social Skills überzeugen und menschlich in das strukturelle Umfeld passen. Das genau ist der Added Value, den wir als Unternehmen schaffen.“ Die top itservices AG hat darüber hinaus ambitionier-



Dr. Hubert Staudt – seit 2010  
Vorstand der top itservices AG



Dr. Nils Middelberg, Leiter  
Strategie und Marketing

„ Wir haben den Anspruch, alle Experten persönlich zu kennen – genauso wie unsere Kunden. “

des Engagements der top itservices AG zu schätzen. „Unsere Botschaft lautet 'kompetent, persönlich, initiativ',“ resümiert Dr. Nils Middelberg, seit Januar 2015 Leiter Strategie und Marketing. „kompetent, weil wir zum Großteil selbst aus dem IT-Bereich kommen. Persönlich, weil wir gleichermaßen intensiv mit unseren Kunden als auch unseren Experten kommunizieren. Und initiativ, weil wir im Sinne des Kunden vorausdenken und proaktiv rekrutieren. Für Experten bedeutet dies,

des Standards haben dem Unternehmen einen hervorragenden Ruf – und ein konstantes Wachstum eingebracht. Seit 2010 Tochtergesellschaft der Able Group, ist die top itservices AG mit elf Niederlassungen flächendeckend in ganz Deutschland präsent und garantiert die Nähe zum Kunden. Weitere Tochtergesellschaften gibt es in Großbritannien und der Schweiz. Januar 2016 wurde zudem das Competence Center Permanent Placement mit Sitz in München

top itservices

top itservices AG

Londoner Bogen 6  
44269 Dortmund  
Deutschland

+49 231 841676-63

+49 231 841676-89

✉ nils.middelberg@top-itservices.com

🌐 www.top-itservices.com

te Ziele. „2015 haben wir bei der Mitarbeiterzahl die 1.000 erreicht“, betont Dr. Nils Middelberg. „Jetzt sind wir gespannt, wann wir die 2.000 erreichen.“